Opsøgende sælger & mødebooker (B2B) – serviceaftaler indenfor køl

Kan du smile i telefonen – og trives du med at ringe ud og skabe nye kunderelationer?

Så har vi en spændende rolle til dig hos **SA-AL Køleteknik**, hvor du bliver en vigtig del af vores vækst.

Vi søger en kollega, der har lyst til at arbejde med opsøgende mødebooking og simpelt salg via telefonen, primært mod nye kunder. Du bliver bindeleddet mellem potentielle kunder og vores serviceafdeling, som tager sig af den tekniske del.

Det motiverer dig at…

- kontakte potentielle virksomhedskunder via telefonen og booke møder
- følge op på leads og fremsendte tilbud
- arbejde på tværs af mange brancher – fra hoteller og apoteker til tung industri
- arbejde struktureret og selvstændigt
- have overblik over salgsprocessen fra første kontakt til aftalen er i hus
- arbejde med realistiske mål og løbende forbedre dine resultater

Du får energi af en virksomhed, hvor både kultur og det vi sælger er kendetegnet af: ordentlighed, høj faglighed og at gøre sig umage.

Stillingen – kort fortalt

Du bliver ansvarlig for at drive salgsprocessen fra start til slut:

- Opsøgende telefonisk kontakt til nye kunder (B2B)
- Mødebooking og koordinering af kundebesøg med serviceafdelingen
- Oprettelse af kunder i CRM og udarbejdelse af tilbud
- Opfølgning frem til kunden er vundet

Du arbejder tæt sammen med vores serviceafdeling, som tager sig af den faglige/tekniske del – du sørger for fremdrift, dialog og struktur.

Vi forestiller os, at du…

- har erfaring med opsøgende salg, mødebooking eller telefonsalg (B2B er en fordel)
- er tryg ved IT-systemer (CRM, Office) – det er en forudsætning
- ikke nødvendigvis har teknisk viden (det lærer vi dig)
- kan tale med alle typer mennesker og skabe tillid hurtigt
- er vedholdende og trives med at "tage den næste"

Det vigtigste er, at du kan lide at ringe ud – og at du kan gøre det med godt humør og professionalisme.

Praktisk

- Udgangspunkt fra vores kontor i Aarhus
- Mulighed for hjemmearbejde efter aftale
- **Kørekort er en forudsætning**
- Vi har store ambitioner – og med det rette talent kan stillingen udvikle sig til mere salg/ansvar over tid

Lidt om SA-AL Køleteknik

SA-AL Køleteknik er en veletableret specialist indenfor industrielle varmepumper og køleanlæg. Vi blev grundlagt i 1994 og beskæftiger i dag +70 dygtige specialister fordelt på 4 lokationer i Danmark.

Siden 2023 har vi været en del af **Nordic Climate Group**, som er en international koncern med høje vækstambitioner. Som led i vores udvikling ønsker vi at styrke vores opsøgende salg til nye kunder.

Søg stillingen

Skriv en kort mail og vedlæg CV til: job@koleteknik.dk

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte **Servicechef Peter Mejer** på **23 23 20 67**.